






# フランチャイズショー セミナープログラム

\* セミナー当日の参加方法：事前申込が必要なセミナーも、開演後、席に余裕がある場合は当日受付を行います。  
出展者ワークショップは会場に直接お越しください。

東5ホール内 セミナー会場A  
東5ホール内 セミナー会場B

<b>FC-A</b>	1月31日(水) 10:20 ▶ 11:30 東5ホール内 セミナー会場A 事前申込	<b>受講無料</b>
-------------	--------------------------------------------	-------------

**JFA共催 オープニングセミナー**  
10:20～10:30 ●挨拶：中山 勇氏 日本フランチャイズチェーン協会 会長 ファミリーマート 代表取締役会長

10:30～11:30	<b>日本のフランチャイズビジネスの現状と課題</b> ●講師：山本 善政氏 日本フランチャイズチェーン協会 理事 ハードオフォーレション 代表取締役会長 兼 社長 1948年4月新潟県に生まれる。1970年3月拓殖大学商学部を卒業。1972年7月オーディオ販売業(株)サウンド北越(現(株)ハードオフォーレション)を新潟県新発田市に創業。順調に業績を伸ばすも、1992年初めに業界縮小のおおりを受け売り上げが急落。当時下取り品をガレージセールという形で販売したことがヒントとなり「ハードオフ」のビジネスモデルを考案。1993年2月「ハードオフ」へ業態転換を開始。社会の環境問題意識の高まりを背景に、業績は急速に回復、安定的な成長を続け、2000年11月ジャスダック市場に株式上場を果たす。その後2004年2月に東京証券取引所第二部、2005年3月に東京証券取引所第一部に市場を変更。現在、日本全国47都道府県にグループチェーン7業態を約880店舗展開している。	 山本 善政氏
-------------	-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	-----------------------------------------------------------------------------------------------

<b>受講料 各20,000円</b> (消費税込み) 定員：各100名
-----------------------------------------

<b>FC-B</b>	1月31日(水) 13:00 ▶ 16:00 事前申込 東5ホール内 セミナー会場B
<b>成功するフランチャイズ本部構築・再構築セミナー ～“本物の”のれん分けから海外進出のポイントまで～</b> ●講師：内川 昭比古氏 日本フランチャイズ総合研究所 代表取締役社長 業歴46年、経済産業省様・JETRO様などの公的機関からも多数の依頼を頂くオソリテイが、これまでの豊富な経験から実例を交えて分かりやすく解説します。小売・外食・サービス業の分野を問わずフランチャイズ本部構築をコンサルティングしてきた第一人者が“本物の”フランチャイズ・チェーンの作り方、本部構築でつまづかない秘訣を伝授します。更に、内川流“本物の”のれん分け制度や海外進出成功のポイントについても言及します。新たに本部を始めたい方や直営チェーンに限界を感じている方、優秀な人材の流出や独立で苦慮されている方などに最適な内容です。	

<b>FC-E</b>	2月1日(木) 10:00 ▶ 13:00 事前申込 東5ホール内 セミナー会場B
<b>フランチャイズ本部構築ノウハウセミナー ～経営者のためのFC本部立ち上げから本部体制づくりまで～</b> ●講師：民谷 昌弘氏 アクアネット フランチャイズ経営研究所 代表取締役社長 日本フランチャイズコンサルタント協会 会長 「ザ・フランチャイズ」(ダイヤモンド社)をはじめ数多くの著作を持ち、数百社に及ぶFC本部の立ち上げや運営支援を手掛けてきたFCビジネスの専門家が、経営者・幹部の皆様のために、FC本部の立ち上げから加盟店開発、のれん分け制度、SVシステムの構築などFC本部体制整備に関して実際の事例を交えながら分かりやすく解説します。	

## 受講無料

<b>FC-C</b>	1月31日(水) 14:30 ▶ 16:30 事前申込 東5ホール内 セミナー会場A
<b>成功してる本部がやっているコト</b> 【本部構築・SV編】14:30～15:30 ●講師：南部 兎輔(あきお)氏 ディーセント・スタイル代表取締役 成功している本部には、共通する社内の雰囲気があったりします。では、成功している本部がやっているコトって何でしょうか？長年FC本部構築コンサルティングの現場で蓄積してきた経験を基に、本部の持つべき仕組みやSV機能構築のポイントについて分かりやすく解説します。これから本部を目指す方はもちろん、既に本部運営をされている方もタメになる内容です。 【加盟開発編】15:30～16:30 ●講師：川上 健一郎氏 ディライト・ジャパン代表取締役 フランチャイズ研究者 フランチャイズビジネスの成功に欠かせない本部機能の一つが加盟店開発です。では伸びている本部はどのような加盟店開発を行っているのか？過去に1万人以上の加盟検討者との面談や800店舗以上の加盟開発、現在様々な業態の加盟開発コンサルティングを行ってきた経験から、加盟開発に必要な仕組みや選択する開発手法などについて詳しく解説します。加盟開発にお悩みの本部必見のセミナーです。	

<b>FC-D</b>	2月1日(木) 10:00 ▶ 12:00 事前申込 東5ホール内 セミナー会場A
<b>海外展開セミナー</b> 【講演1】10:00～11:00 日本FCビジネスの北米進出する為の条件と成功する為の要因 ●講師：藤田 一郎氏 I.Fujita International, Inc (IFI) 代表取締役 CEO 日本の外食チェーンが次々と世界最大のFC市場である北米にチャレンジしています。ラーメン、うどん、焼肉、カレー、回転寿司、そして近年では、日本のステーキチェーンまでが進出を遂げています。しかしながら、そのすべてが成功しているわけではなく、勝ち組、負け組が明白になってきていることも事実です。北米市場に進出するための手順、条件、また、成功する為の要因を実際に成功している日本企業、急成長を遂げている米国FC本部などの事例を上げ、今後、北米進出を考えている日本企業に対してアドバイスをを行います。 【講演2】11:00～12:00 飲食店の東南アジア進出、成功と失敗の要因 ●講師：佐藤 信之氏 epoc 代表取締役 国内での市場規模の減少と深刻な人材不足等により、日本から海外に市場を求める外食企業が年々増加しています。外食企業の進出支援だけでなく、自社でもタイで飲食店を開業し運営している経験を基に、日本からの進出候補として上位に挙げられる東南アジア地域の市場環境や進出の際の注意点、成功・失敗のポイントを、事例を踏まえてお伝えします。	

<b>FC-H</b>	2月2日(金) 13:00 ▶ 16:00 事前申込 東5ホール内 セミナー会場B
<b>フランチャイズ本部はこうやって作る</b> 【講演1】13:00～14:25 フランチャイズ本部構築の要点とステップ ●講師：伊藤 恭氏 中小企業診断士 FC展開の最大のメリットは他人資本を活用できること。これまでに、多くの企業がFCを活用して成長を果たしています。ところが、FC展開するためには越えなければならないハードルがあり、押さえないといけない定石があります。本セミナーでは、FC本部づくりのノウハウを分かりやすく解説します。 【講演2】14:35～16:00 最新フランチャイズ契約書の作り方～業種別フォーマットを基に～ ●講師：神田 孝氏 弁護士 フランチャイズ契約書はフランチャイズ・ビジネスを始めるうえで不可欠なツールです。しかし、フランチャイズには飲食業、小売業、サービス業など様々な業種があり、それぞれ注意点が異なります。想定される加盟店が法人か個人か元従業員(社員独立FC)でも大きく異なります。本講座では具体的な条項例を示しながら、フランチャイズ契約書の作成方法を業種ごと加盟店の種類ごとに解説します。	

●受講料は各税込みです。●席数には限りがございます。満席の場合は受講いただけない場合もありますので、ご了承願います。●記載内容は1月22日(月)現在のものです。都合により、講師・演題等が変更になる場合がございますので、ご了承ください。

<b>FC-F</b>	2月2日(金) 10:00 ▶ 12:00 事前申込 東5ホール内 セミナー会場B
<b>リクルート×日経FCショー コラボセミナー</b> 【第1部】【副業でフランチャイズ加盟】 ●講師：菊池 保人氏 リクルートキャリア「アントレ」編集長、副業しているフランチャイズオーナー 「独立したいけれど、今の安定した給料と肩書を手放すのは不安だ」という方、副業でフランチャイズ独立を検討してみたいかがででしょうか。フランチャイズを副業で挑戦する、その実際を会社動めしながら独立をした4名のかたに、アントレ編集長がズバリ聞いていきます。 【第2部】【新規事業開発としてのフランチャイズ】 新規事業をテーマとする企業が増える中、何を新規事業として展開していけばよいか悩んだり実際に展開していくことに苦労をされている担当者も少なくありません。今回は、実際にフランチャイズで新規事業を立ち上げて成功している企業のご担当者にお越しいたごき、企業の本音を聞いてみます。	

<b>FC-G</b>	2月2日(金) 13:00 ▶ 15:30 事前申込 東5ホール内 セミナー会場A
<b>わが社流「フランチャイズ選びと事業拡大のポイント」</b> 本セミナーは、基調講演とパネルディスカッションの2部構成。先輩加盟者たちに、今日までの道のりや学んだ、フランチャイズ選びや人材育成などの事業成功のポイントを語ってもらいます。登壇するのは、独自の社員教育で顧客の心をつかみ全国トップクラスの実績を出してきた熊本への加盟者、14業態のフランチャイズに加盟し45店舗の加盟店を運営する群馬の加盟者、それぞのノウハウと経験は、フランチャイズ初心者から現役加盟者にまで役立つもの。【基調講演】13:00～13:50 2つのチェーンでトップクラスの実績！成功の鍵は、社員への愛の実践と人物教育～ ●講師：山田 千鶴子氏 サクセスリンク 取締役副社長 【パネルディスカッション】14:00～15:30 ●パネリスト：中村 信行氏 アッセン 取締役専務 福田 大作氏 アメリカヤコーポレーション 代表取締役社長 山田 千鶴子氏 サクセスリンク 取締役副社長 ●モデレーター：松本 陽子氏 ツーウェイコミュニケーションズ 代表	

<b>フランチャイズ加盟希望者向けセミナー</b>	東5ホール内 セミナー会場A ●特別協力：(一社)東京都中小企業診断士協会 フランチャイズ研究会	<b>受講無料</b> 定員：各100名
---------------------------	-----------------------------------------------------	-------------------------

※フランチャイズ加盟を検討している方を対象にしたセミナーです。フランチャイズ本部や起業コンサルタントの方のお申し込みは、一部を除きご連絡ください。

<b>1月31日(水)</b>	<b>FC-1</b>	1月31日(水) 11:50 ▶ 12:50 事前申込	<b>FC-2</b>	1月31日(水) 13:10 ▶ 14:10 事前申込
<b>業種別フランチャイズのトレンドと加盟の留意点</b> ●講師：高木 悠氏 中小企業診断士 一言でフランチャイズといっても、業種毎(飲食・小売・サービス業)にトレンドや加盟時の留意点が異なります。加盟する業種について最低限の理解を持つことは加盟の前提条件です。そこで、当セミナーでは加盟希望者向けに各業界の特徴や最新動向、業界特有の加盟検討時のポイント、留意点などを分かりやすく解説します。	<b>FC-5</b>	2月1日(木) 15:30 ▶ 16:30 事前申込	<b>FC加盟のステップと本部の見かた</b> ●講師：三谷 誠一氏 中小企業診断士 フランチャイズ加盟に取り組むにあたっては、通常の起業準備以外にも知っておくべき知識があります。後になって準備不足を悔やむことがないように、成功するために必要不可欠なフランチャイズビジネスの基礎知識や加盟のステップ、そして何よりも重要な本部選びのチェックポイントについて分かりやすく説明します。	

<b>2月1日(木)</b>	<b>FC-3</b>	2月1日(木) 12:50 ▶ 13:50 事前申込	<b>FC-4</b>	2月1日(木) 14:10 ▶ 15:10 事前申込
<b>フランチャイズ加盟で事業多角化・成功へのステップ</b> ●講師：高木 仁氏 中小企業診断士 法人の事業多角化は成長戦略の大きな転換点です。対価を支払いノウハウや情報などを補充して事業成功確率を高めるフランチャイズ加盟は、多角化の有効な手段といえます。リスク分散かシナジー効果か、経営資源はどのように配分するのか、具体的な留意点を示しながら、法人フランチャイズ加盟のロードマップを解説します。	<b>FC-7</b>	2月2日(金) 11:30 ▶ 12:30 事前申込	<b>パート・アルバイトの採用と人材育成のポイント</b> ●講師：石川 和夫氏 中小企業診断士 「FCビジネスの成否はパート・アルバイト(P/A)を戦力化できるかどうかで決まる！」と言っても過言ではありません。そこで、当セミナーでは多角化によるFCビジネス参入や複数店経営を目指す加盟者向けに、効果的な採用と定着化のポイントと、P/A個々人の業務習得レベルや仕事上のニーズに合わせた育成法などを解説します。	



<b>2月2日(金)</b>	<b>FC-6</b>	2月2日(金) 10:10 ▶ 11:10 事前申込	<b>FC-8</b>	2月2日(金) 13:00 ▶ 14:00 事前申込
<b>フランチャイズ加盟で年商20億円を目指す／メガジーへの道</b> ●講師：山岡 雄己氏 中小企業診断士 法人の経営多角化としてのフランチャイズ加盟ではなく、フランチャイズというシステムを利用したシナリオを成長戦略に織り込み、大いに発展した企業も少なくありません。単一業態による複数店舗出店、複数業態に加盟するマルチ戦略、サブライセンス権を取得するエリア戦略など、メガジーに向けたロードマップを解説します。	<b>FC-9</b>	2月2日(金) 14:00 ▶ 15:00 事前申込	<b>事業成功への近道 あなたにもできる立地の見方・選び方</b> ●講師：西野 公晴氏 中小企業診断士 「店の売上の7割は立地で決まる」とはよく言われるフレーズです。特に店舗運営が標準化されているFC店ならなおさらです。「素人だから」と立地の評価を本部任せにしたり、勘で決めたりして失敗するケースは後を絶ちません。本セミナーでは加盟者が自ら立地や商圏を評価するためのポイントを、分かりやすく解説いたします。	

## 受講無料

<b>出展企業がFC加盟店、販売代理店募集や事業内容・商品・サービスなどの説明会を行います。</b> ●東4ホール内 出展者ワークショップ会場(定員：80名) ●受講無料(当日受付のみ。開演20分前より受付開始)
---------------------------------------------------------------------------------------------------------------

【1月31日[水]	12:00～12:40	やる気スイッチグループ	ビジネスの成功はスタッフのやる気スイッチ！その仕組みとは！？
	13:00～13:40	ローソン	夢や希望を実現するローソンのFCシステムをご紹介します！
	14:00～14:40	CARE PETS	新市場、低投資、1年で70店舗の実績！ペットのホームケア事業
	15:00～15:40	サンライズ	全国に出店加速中。行列のできるメロンパン事業、成功の秘訣とは
【2月1日[木]	16:00～16:40	地盤ネット	知らないで損する地盤と地盤ビジネスのハナシ
	11:00～11:40	コベル	半年間で20教室新規開校!!! 全教室半年で黒字化実現!!!
	12:00～12:40	ハウズドゥ	超高齢化社会でニーズ急拡大！実は参入容易な不動産ビジネス！
	13:00～13:40	セブン-イレブン・ジャパン	近くて便利セブン-イレブンの加盟条件、サポート体制のご紹介
【2月2日[金]	14:00～14:40	ティア	創業20年で撤退店ゼロ！異業種限定の葬儀FC
	15:00～15:40	有信アクロス	不況に強い安定&成長ビジネス！複合カフェ事業×介護・福祉事業
	16:00～16:40	からだ元気治療院	4年強で200店舗を実現！5年で売上10倍増のノウハウを提供
	12:00～12:40	日本介護事業	人材教育が健全経営の秘訣 民家型夜間対応デイサービス
【2月2日[金]	13:00～13:40	エックスモバイル	今がチャンス。格安スマホ三回線間で年間二千万の継続収入を獲得
	14:00～14:40	野元メンテナンスサービス	初年度で60店舗に拡大！問合せ急増のおそうじFCのしくみ
	15:00～15:40	アパホテル	アパホテルの独創的経営戦略
	16:00～16:40	ファミリーマート	法人の事業拡大・多角化にファミリーマートFCビジネスを有効活用

●受講料は各税込みです。●席数には限りがございます。満席の場合は受講いただけない場合もありますので、ご了承願います。●記載内容は1月22日(月)現在のものです。都合により、講師・演題等が変更になる場合がございますので、ご了承ください。